

WILLKOMMEN IN EINEM STARKEN TEAM.

Wir sind ein international tätiges Maschinenbauunternehmen mit rund 450 Mitarbeitenden. An drei Standorten in Europa und Asien entwickeln, fertigen und vertreiben wir hochwertige Technologien in den Bereichen Pumpen, Fluidmesstechnik, Ventile, hydraulische Antriebe und kundenspezifische Systemlösungen.

Unsere Qualitäts- und Technologiekompetenz ist die Basis für unsere vielfältige Produktpalette und eine stabile Marktposition – auch in anspruchsvollen Zeiten.

KRACHT GmbH
Gewerbestraße 20
58791 Werdohl, Germany

www.kracht.eu

In unserem Unternehmen ist folgende unbefristete Stelle in Vollzeit zum nächstmöglichen Zeitpunkt zu besetzen:

Business Development Manager (m/w/d) Fluidmesstechnologie

Ihre Aufgaben

- Global Business Development und Marktentwicklung
  - Entwicklung und Umsetzung globaler Wachstumsstrategien für das Fluidmesstechnologiegeschäft von KRACHT.
  - Identifikation und Erschließung neuer Märkte, Anwendungen, Kunden und Geschäftsmöglichkeiten.
  - Analyse von Markt-, Wettbewerbs- und Kundenanforderungen zur Ableitung von Wachstumsinitiativen.
  - Aufbau und Pflege strategischer Beziehungen zu Schlüsselkunden, OEMs, Endkunden und Systemintegratoren.
  - Akquisition und Entwicklung internationaler Projekte von der Vertriebschance bis zur erfolgreichen Umsetzung.
  - Sicherstellung eines nachhaltigen Umsatz- und Marktanteilswachstums in allen relevanten Regionen.
- Vertriebs- und Partnermanagement
  - Entwicklung und Steuerung des globalen Händler- und Vertriebspartnernetzwerks für Fluidmesstechnik in Abstimmung mit dem Management.
  - Identifizierung, Bewertung und Onboarding neuer Vertriebspartner in strategischen Märkten.
  - Weiterentwicklung bestehender Vertriebspartner zur Erhöhung der Marktdurchdringung und Vertriebsleistung.
  - Sicherstellung eines einheitlichen und effektiven Marktauftritts weltweit.
- Produkt- und Lösungsmanagement
  - Förderung der weltweiten Vermarktung des Fluidmesstechnik-Portfolios von KRACHT.
  - Übersetzung von Marktanforderungen in Produkt- und Anwendungsmöglichkeiten.
  - Enge Zusammenarbeit mit Produktmanagement und Entwicklung zur Schaffung marktorientierter Lösungen und Innovationen.
  - Unterstützung von Produkteinführungen und Markteinführungsaktivitäten weltweit.
- Bereichsübergreifende Zusammenarbeit
  - Enge Zusammenarbeit mit internationalen Teams aus Entwicklung, Produktmanagement, Technical Sales, Vertriebsmanagement sowie dem Divisional Business Line Management.
  - Schnittstellenfunktion zwischen Marktanforderungen und internen Kompetenzen.
  - Sicherstellung, dass Kundenanforderungen in wirtschaftlich erfolgreiche und technisch innovative Lösungen umgesetzt werden, um die Marktchancen der Marke KRACHT weiter auszubauen.

Ihre Anforderungen

- Abgeschlossenes Hochschulstudium im Bereich Maschinenbau, Verfahrenstechnik, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare Qualifikation.
- Erfahrung im Business Development oder technischen B2B-Vertrieb komplexer Industrieprodukte.
- Gute Kenntnisse industrieller Anwendungen und Kundenprozesse.
- Nachweisliche Erfolge bei der Gewinnung neuer Kunden und Geschäftsmöglichkeiten.
- Unternehmerisches Denken sowie ausgeprägte Vertriebs-, Ergebnis- und Umsetzungsorientierung.
- Fähigkeit, technische Anforderungen in attraktive Geschäftsmöglichkeiten zu übersetzen.
- Sehr gute Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten in Deutsch und Englisch.
- Interkulturelle Kompetenz sowie internationale Reisebereitschaft

Wir bieten

- Internationale Schlüsselposition mit großem Gestaltungsspielraum und Zusammenarbeit mit globalen Kunden und Partnern
- Flexible Arbeitsgestaltung mit anteiligem Mobile Working
- Attraktive Vergütung nach ERA Metall NRW und umfangreiche Sozialleistungen
- Vielfältige Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb der Atlas Copco Group.
- Firmeneigenes Gesundheitszentrum

Haben wir Ihr Interesse geweckt?
Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung.
Ihre Bewerbung senden Sie bitte per E-Mail an **bewerbung@kracht.eu**

Part of Atlas Copco Group

Wir bei der Atlas Copco Group glauben, dass leidenschaftliche Menschen Außergewöhnliches schaffen. Wir fördern lebenslanges Lernen und möchten, dass unsere Mitarbeiter wachsen, neue Fähigkeiten und Kompetenzen entwickeln und neue Erfahrungen sammeln. Entdecken Sie die Atlas Copco Group:

atlascopcogroup.com

KRACHT®
FLUID TECHNOLOGY AND SYSTEMS