

WILLKOMMEN IN EINEM STARKEN TEAM.

Wir sind ein international tätiges Maschinenbauunternehmen mit rund 450 Mitarbeitenden. An drei Standorten in Europa und Asien entwickeln, fertigen und vertreiben wir hochwertige Technologien in den Bereichen Pumpen, Fluidmesstechnik, Ventile, hydraulische Antriebe und kundenspezifische Systemlösungen.

Unsere Qualitäts- und Technologiekompetenz ist die Basis für unsere vielfältige Produktpalette und eine stabile Marktposition – auch in anspruchsvollen Zeiten.

KRACHT GmbH
Gewerbestraße 20
58791 Werdohl, Germany

www.kracht.eu

In unserem Unternehmen ist folgende unbefristete Stelle in Vollzeit zum nächstmöglichen Zeitpunkt zu besetzen:

Business Development Manager (m/w/d) Pumpen- und Ventiltechnologie

Ihre Aufgaben

- Global Business Development und Marktentwicklung
  - Entwicklung und Umsetzung globaler Wachstumsstrategien für das Pumpen- und Ventiltechnologiegeschäft von KRACHT.
  - Identifikation und Erschließung neuer Märkte, Anwendungen, Kunden und Geschäftsmöglichkeiten.
  - Analyse von Markt-, Wettbewerbs- und Kundenanforderungen zur Ableitung von Wachstumsinitiativen.
  - Aufbau und Pflege strategischer Beziehungen zu Schlüsselkunden, OEMs, Endkunden und Systemintegratoren.
  - Akquisition und Entwicklung internationaler Projekte von der Vertriebschance bis zur erfolgreichen Umsetzung.
  - Sicherstellung eines nachhaltigen Umsatz- und Marktanteilswachstums in allen relevanten Regionen.
- Management von Vertriebspartnern
  - Entwicklung und Steuerung des globalen Händler- und Vertriebspartnernetzwerks für Pumpen- und Ventiltechnologien in Abstimmung mit dem Management-Team.
  - Identifikation, Bewertung und Gewinnung neuer Vertriebspartner in strategischen Märkten.
  - Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Vertriebspartner zur Steigerung der Marktdurchdringung und Vertriebsleistung.
  - Sicherstellung eines einheitlichen und effektiven globalen Marktauftritts.
- Produkt- und Lösungsmanagement
  - Förderung der weltweiten Vermarktung und Marktentwicklung des KRACHT-Portfolios im Bereich Pumpen- und Ventiltechnologie.
  - Übersetzung von Marktanforderungen in Produkt- und Anwendungsmöglichkeiten.
  - Enge Zusammenarbeit mit Produktmanagement und Entwicklung zur Unterstützung marktgerechter Lösungen und Innovationen.
  - Unterstützung globaler Produkteinführungen und Markteinführungsaktivitäten.
- Bereichsübergreifende Zusammenarbeit
  - Enge Zusammenarbeit mit internationalen Teams aus: Entwicklung, Produktmanagement, Technischem Vertrieb, Vertriebsmanagement, Divisional Business Line Management
  - Funktion als zentrale Schnittstelle zwischen Marktanforderungen und internen Kompetenzen.
  - Sicherstellung, dass Kundenanforderungen in kommerziell erfolgreiche und technisch innovative Lösungen umgesetzt werden, um die Marktchancen der Marke KRACHT weiter auszubauen.

Ihre Anforderungen

- Hochschulabschluss im Ingenieurwesen, beispielsweise Maschinenbau, Verfahrenstechnik, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare Qualifikation.
- Erfahrung im Business Development oder technischen B2B-Vertrieb komplexer Industrieprodukte.
- Starkes Verständnis industrieller Anwendungen und Kundenprozesse.
- Nachweisbare Erfolge bei Neukundengewinnung und Geschäftsentwicklung.
- Unternehmerisches Denken mit hoher Vertriebs-, Ergebnis- und Umsetzungsorientierung.
- Fähigkeit, technische Anforderungen in attraktive kommerzielle Geschäftsmöglichkeiten zu übersetzen.
- Sehr gute Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten in Deutsch und Englisch.
- Interkulturelle Kompetenz sowie internationale Reisebereitschaft.

Part of Atlas Copco Group

Wir bei der Atlas Copco Group glauben, dass leidenschaftliche Menschen Außergewöhnliches schaffen. Wir fördern lebenslanges Lernen und möchten, dass unsere Mitarbeiter wachsen, neue Fähigkeiten und Kompetenzen entwickeln und neue Erfahrungen sammeln. Entdecken Sie die Atlas Copco Group:

atlascopcogroup.com

Wir bieten

- Internationale Schlüsselposition mit großem Gestaltungsspielraum und Zusammenarbeit mit globalen Kunden und Partnern
- Flexible Arbeitsgestaltung mit anteiligem Mobile Working
- Attraktive Vergütung nach ERA Metall NRW und umfangreiche Sozialleistungen
- Vielfältige Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb der Atlas Copco Group.
- Firmeneigenes Gesundheitszentrum

Haben wir Ihr Interesse geweckt?
Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung.
Ihre Bewerbung senden Sie bitte per E-Mail an **bewerbung@kracht.eu**

KRACHT®
FLUID TECHNOLOGY AND SYSTEMS