

Verstärken Sie unser motiviertes Team!

Wir sind ein weltweit aktives mittelständisches Familienunternehmen mit rund 400 Mitarbeitern. Unsere Kernkompetenzen liegen in der Entwicklung, Herstellung und im Vertrieb von hochwertigen Zahnradpumpen und Durchflussmessgeräten – innovative Sonderlösungen fertigen wir nach Kundenwunsch. Ergänzt wird unser Angebot durch Ventile und Hydraulikkomponenten für mobile und stationäre Anwendungen.

Unser hoher Qualitätsanspruch bildet dabei das Fundament für den Erfolg unserer breiten und tiefen Produktpalette, daher bleiben wir auch in konjunkturschwachen oder Krisenzeiten stabil am Markt.

In unserem Unternehmen ist folgende unbefristete Stelle in Vollzeit zum nächstmöglichen Zeitpunkt zu besetzen:

Vertriebsingenieur (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- > Vertriebliche Tätigkeiten zum Auf- und Ausbau von langfristigen und vertrauensvollen Kundenbeziehungen
- > Technische und kaufmännische Betreuung von ausgewählten Bestands- und Großkunden im In- und Ausland
- > Durchführung von Maßnahmen zur Kundenbindung und strategische Weiterentwicklung der Bestandskunden
- > Akquirierung von Neugeschäften und Ausbau des Netzwerkes in bestehenden und potenziellen Absatzmärkten
- > Verantwortlichkeit für die Durchführung von Kunden-, Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie die Erkennung neuer Trends
- > Erstellung und Verfolgung von fach- und fristgerechten Angeboten auf Basis von Kundenspezifikationen
- > Durchführung von Produktpräsentationen und Schulungen sowie Vertretung unseres Unternehmens auf Fachmessen

Ihr Profil

- > Abgeschlossenes technisches Studium im Bereich Maschinenbau oder Wirtschaftsingenieur/Verfahrenstechnik (m/w/d) oder eine vergleichbare Qualifikation
- > Begeisterung für die Akquisition neuer Kunden, Verhandlungsgeschick und hohe Ergebnisorientierung
- > Erfahrungen mit Bezug zu flüssigkeitsverarbeitenden Applikationen
- > Engagierte Persönlichkeit mit Erfahrung im B2B-Vertrieb erklärungsbedürftiger Komponenten
- > Gutes Projektmanagement und technische Affinität
- > Zielgerichtete, eigenverantwortliche und verhandlungsstarke Arbeitsweise, sicheres Auftreten und Durchsetzungsvermögen
- > Gute Anwenderkenntnisse in ERP- und CRM-Systemen sowie sicherer Umgang mit MS-Office
- > Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- > Interkulturelle Kompetenz und weltweite Reisebereitschaft

Was wir Ihnen bieten:

Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit, die durch ein hohes Maß an Selbstständigkeit geprägt ist und es Ihnen ermöglicht, sich weiterzuentwickeln und Teil eines zukunfts- und wertorientierten Unternehmens zu werden.

Darüber hinaus:

- > Umfassende Einarbeitung unter Berücksichtigung aller Bereiche an unserem Stammsitz in Werdohl
- > Eine faire und leistungsgerechte Vergütung
- > Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- > Attraktive Sozialleistungen (Kindergartenzuschuss, betriebliche Altersvorsorge)
- > Weiterbildungsmöglichkeiten
- > Work-Life-Balance (flexible Arbeitszeiten)
- > Firmeneigenes Gesundheitszentrum

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Online-Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung.